

24.06.2022

Szanowni Państwo,

Od czasu naszego ostatniego pisma w sprawie podwyżki cen z dnia 4 kwietnia 2022 r. nasza branża nadal boryka się z inflacją, która jest napędzana zwłaszcza przez wysokie i niestabilne ceny surowców. Sytuacja ta w połączeniu z ciągłymi wyzwaniami związanymi z łańcuchem dostaw, spowodowało dalszy wzrost cen naszych najistotniejszych surowców, oraz kosztów energii i logistyki. Oprócz materiałów, inflacja w coraz większym stopniu wpływa również na nasze koszty operacyjne.

Nasze zespoły ds. zaopatrzenia i operacyjne nieustannie pracują, aby zminimalizować presję inflacyjną, ale niestety nie jesteśmy w stanie w pełni zaabsorbować wzrostu kosztów. Oznacza to, że zgodnie z naszym ostatnim pismem, niniejszym informujemy o koniecznej korekcie cen, która pomoże nam tę ciągłą presję inflacyjną zrównoważyć.

W związku z tym, musimy podnieść nasze ceny sprzedaży dla wszystkich dostaw realizowanych od poniedziałku, 18.07.2022 o następujące wartości:

- Minimum 1,7 eurocenta / m² dla wszystkich materiałów wierzchnich papierowych
- Minimum 0,5 eurocenta / m² dla wszystkich materiałów wierzchnich foliowych PP
- Minimum 1,0 eurocent / m² dla wszystkich materiałów wierzchnich foliowych PE oraz PET

W przypadku cen innych niż euro podwyżka będzie stanowiła równowartość w lokalnej walucie.

Co więcej, w sytuacji bezprecedensowego wzrostu niepewności rynkowej, nadal zastrzegamy sobie prawo do dalszych korekt wszystkich naszych cen sprzedaży w razie potrzeby. O wszelkich zmianach będziemy informować z dwutygodniowym wyprzedzeniem, a ceny produktów, których dotyczy problem, zostaną zaktualizowane automatycznie.

Utrzymujące się ograniczenia w dostawach niektórych materiałów oznaczają, że utrzymamy środki ostrożności, które zostały wprowadzone w celu utrzymania stabilności dostaw dla naszych klientów.

Zasady, które pozostaną w mocy do odwołania:

- Zamówienia odbiegające od dotychczasowych standardowych nie są akceptowane.
- Zamówienia złożone z terminem dostawy znacznie wybiegającym w przyszłość nie będą akceptowane.
- Nie będziemy mogli przyspieszać, ani w żaden inny sposób poprawiać dat dostawy dla jakichkolwiek zamówień.

Chociaż te działania pomagają nam kontynuować dostawy dla wielu klientów, może to oznaczać, że niektóre zamówienia nie będą mogły zostać przyjęte. Jak zawsze, przedstawiciel Działu Obsługi Klienta będzie informować, jeśli będzie to miało wpływ na jakiegokolwiek Państwa zamówienia. Dziękujemy za zrozumienie i współpracę w tych wyjątkowych okolicznościach.

Sales Manager UPM Raflatac – opiekun Państwa Firmy – jest dostępny w razie potrzeby omówienia nowej sytuacji oraz jak potencjalnie możemy zmniejszyć jej wpływ na Państwa biznes. Dziękujemy za dotychczasową współpracę i pozostajemy do dyspozycji.

Z poważaniem



Alan Wright
Senior Vice President, EMEA Region