

Podsumowanie spotkania w dniu 19.02.2013r.

W spotkaniu uczestniczyli:

Katarzyna Obłaza – Właściciel Firmy

Marek Obłaza – Właściciel Firmy

Mirosław Zagaja – Kierownik Działu Handlowego

Paweł Młynarski – Koordynator Biura Obsługi Klienta

Poruszane tematy/Ustalenia:

1. Podsumowanie stycznia w poszczególnych Działach.

- realizacja celów:

Realizacja Planu Sprzedaży: **Marża – 122%, Obrót 115%**

Terminowość zamówień: **96,83 %**

- brak reklamacji w styczniu 2013

2. Omówienie prowadzonych działań handlowych we wdrożeniach priorytetowych oraz możliwości sprzedaży opasek dla pacjentów.

3. Przedstawienie i omówienie akcji informacyjnej dot. drukarki CL-S6621. Ustalenia: Pracownik Marketingu do końca marca poinformuje drogą mailową lub telefoniczną wybrane Podmioty na etapie współpracy: Marketing, Klient nieaktywny bez opiekuna o poszerzeniu oferty o ww. drukarkę. Osoba odpowiedzialna: **Katarzyna Obłaza**. Opiekunowie Klientów do końca marca br. poinformują drogą mailową oraz telefoniczną wybranych Klientów, którzy mogą być zainteresowani drukarką 6-cio calową. Osoba odpowiedzialna: **Kierownik DH**

4. Omówienie weryfikacji klientów nieaktywnych z potencjałem A, B, C. Ustalenia: do końca maja br. klienci nieaktywni zostaną zweryfikowani przez pracowników DH pod kątem potencjału rozwojowego oraz możliwości sprzedaży przedmiotów obrotu z naszej oferty. Osoba odpowiedzialna: **Kierownik DH**.

Sporządziła: Katarzyna Obłaza