

Podsumowanie spotkania 13 kwietnia 2015r.

W spotkaniu uczestniczyli:
Katarzyna Oblaza – Właściciel Firmy
Marek Oblaza – Właściciel Firmy
Miroslaw Zagaja – Kierownik Działu Handlowego
Paweł Młynarski – Koordynator Biura Obsługi Klienta

Poruszane tematy/Ustalenia:

1. Podsumowanie realizacji celów strategicznych (na dzień 31 marca br.):

Cel sprzedażowy	Realizacja okresowa celu	Wzrost w stos. do 2014r.	Opis celu 2015
Cel 2015 Marża	88,94%	5,82%	Wzrost marży o 19% w stos. do 2014 roku
Cel 2015 Obrót	89,48%	10,65%	Wzrost obrotu o 21% w stos. do 2014 roku
Cel jakościowy	Realizacja okresowa celu		Opis celu 2015
Terminowość zamówień	97,87%		Min. 97% zamówień zrealizowanych w zadeklarowanym terminie

2. Podsumowanie realizacji Planu Sprzedaży (na dzień 31 marca br.):

Plan Sprzedaży	Realizacja okresowa
Plan Sprzedaży Marża	109,00%
Plan Sprzedaży Obrót	109,36%

Klienci pozyskani w lutym: 17 (1 z potencjałem B)
Drukarki sprzedane w lutym: 6 szt.

- Brak reklamacji w marcu br.
- Podjęto decyzję o naniesieniu korekty dot. określenia celów sprzedażowych na rok 2015: wzrost marży o 19%, wzrost obrotu o 21% w stos. do 2014.
- Podsumowanie obrotów Serwisu (MO)
- Omówienie dotychczasowej współpracy z Dostawcami towarów handlowych (PM)
- Podsumowanie inwentaryzacji towarów handlowych oraz monitorowania błędów magazynowych w I kwartale 2015 (PM)
- Zebranie oczekiwań dot. Dni Otwartych Etisoft oraz omówienie spraw związanych z organizacją Dni Otwartych. Ustalenia: Do 17 kwietnia zostanie przygotowana lista Klientów, których planujemy zaprosić na Dni Otwarte oraz zostanie określona struktura organizacyjna tych Klientów. Osoba odpowiedzialna: **Miroslaw Zagaja**.

Sporządziła: Katarzyna Oblaza