

Podsumowanie spotkania 5 lipca 2018r.

W spotkaniu uczestniczyli:

Katarzyna Oblaza – Właściciel Firmy (KO)

Marek Oblaza – Właściciel Firmy (MO)

Mirosław Zagaja – Kierownik Działu Handlowego (MZ)

Paweł Młynarski – Koordynator Biura Obsługi Klienta (PM)

Poruszane tematy/Ustalenia:

1. Podsumowanie realizacji celów strategicznych (na dzień 30 czerwca 2018r.):

Cel sprzedażowy	Realizacja okresowa celu	Wzrost w stos. do adekwatnego okresu 2017r.	Opis celu 2018
Plan Sprzedaży Marża	97,51%	6,10%	Wzrost marży o 10% w stos. do 2017 roku
Plan Sprzedaży Obrót	98.55%	8,23%	Wzrost obrotu o 10% w stos. do 2017 roku
Cel jakościowy	Realizacja okresowa celu		Opis celu 2018
Terminowość zamówień	99,62%		Min. 99% zamówień zrealizowanych w zadeklarowanym terminie

2. W miesiącu czerwcu 2018:

Ilość nowych Klientów: 16

Ilość sprzedanych drukarek: 16 szt.

Ilość reklamacji: 0

- Omówiono schemat działania w przypadku zablokowania realizacji zamówień dla dłużników. Uzgodniono, że zamówione u zablokowanego dłużnika może zostać dopuszczone do realizacji, jedynie za zgodą KO.
- Omówiono problemy dot. obcinarek rotacyjnych do drukarek CLS. Uzgodniono wstrzymanie ofertowania do odwołania.
- Omówiono możliwość dostawy towaru do Klienta przez alternatywnego dostawcę. Uzgodniono, że zostanie podpisana umowa z firmą XPRESS COURIERS
- Podsumowano wyniki sprzedażowe oraz kluczowe wdrożenia w I półroczu 2018 (MZ)

Sporządziła: Katarzyna Oblaza