

Podsumowanie spotkania 18 grudnia 2018r.

W spotkaniu uczestniczyli:

Katarzyna Oblaza – Właściciel Firmy (KO)

Marek Oblaza – Właściciel Firmy (MO)

Mirosław Zagaja – Kierownik Działu Handlowego (MZ)

Paweł Młynarski – Koordynator Biura Obsługi Klienta (PM)

Poruszane tematy/Ustalenia:

1. Podsumowanie realizacji celów strategicznych (na dzień 30 listopada 2018r.):

Cel sprzedażowy	Realizacja okresowa celu	Wzrost w stos. do adekwatnego okresu 2017r.	Opis celu 2018
Plan Sprzedaży Marża	94,89%	3,92%	Wzrost marży o 10% w stos. do 2017 roku
Plan Sprzedaży Obrót	98,73%	8,10%	Wzrost obrotu o 10% w stos. do 2017 roku
Cel jakościowy	Realizacja okresowa celu		Opis celu 2018
Terminowość zamówień	99,48%		Min. 99% zamówień zrealizowanych w zadeklarowanym terminie

2. W miesiącu listopadzie 2018:

Ilość nowych Klientów: 14

Ilość sprzedanych drukarek: 12 szt.

Ilość reklamacji: 0

3. Ustalono, że **do 8 stycznia 2019 r.** zostaną przygotowane nw. dokumenty:

- Podsumowanie działań związanych z realizacją celów jakościowych w 2018 r. – os. odp.: **PM**
- Raport z realizacji celów sprzedażowych w 2018 r. – os. odp.: **MZ**
- Oceny efektywności szkoleń zrealizowanych w 2018 r. oraz przedstawione zapotrzebowanie na szkolenia pracowników w 2019 rok. – os. odp. **MO, KO, MZ, PM**
- Kategoryzacja Klientów za rok 2018 – os. odp.: **MO**

4. Ustalono, że **do 15 stycznia 2019 r.** zostaną przygotowane nw. Dokumenty:

- Podsumowanie podnoszenia kwalifikacji pracowników przez szkolenia w 2018 r. – os. odp. **KO**
- Podsumowanie roku 2018. Cele strategiczne na rok 2019 – os. odp.: **KO**

5. Omówiono wstępny Plan Sprzedaży na rok 2019

6. Podjęto decyzję o zmianie Załącznika nr 1 do Regulaminu Wynagradzania dot. Systemu premiowego pracowników DH – z datą obowiązywania od 1 stycznia 2019r.

Sporządziła: Katarzyna Oblaza