ETISOFT
KRAKÓW

Podsumowanie spotkania 17 lipca 2025r.

W spotkaniu uczestniczyli:
Marek Obłaza (MO) – Komplementariusz Spółki
Katarzyna Obłaza (KO) – Komandytariusz Spółki
Paweł Młynarski (PM)– Koordynator Biura Obsługi Klienta

Poruszane tematy/Ustalenia:

1. Podsumowanie realizacji celów strategicznych (na dzień 30 czerwca 2025):

Cel sprzedażowy	Realizacja okresowa celu	Wzrost/ spadek w stos. do adekwatnego okresu 2024r.	Opis celu na 2025r.
Plan Sprzedaży **Marża**	**96,56%**	**+0,95%**	Wzrost kwoty marży **o 5%** w stos. do 2024 roku
Poziom % marży	**37,08%**		Utrzymać poziom % marży: **35,50**%
Cel jakościowy	Realizacja okresowa celu		Opis celu na 2024r.
Terminowość zamówień	**99,21%**		Min. **99%** zamówień zrealizowanych w zadeklarowanym terminie

Wykonanie % celu sprzedażowego rocznego: **47,35%**
Wskaźnik przeterminowanych należności powyżej 7 dni, w stosunku do należności ogółem: **7,9%**

2. W miesiącu czerwcu'25:

Ilość nowych Klientów: **3**
Ilość sprzedanych drukarek: **4** szt.
Ilość reklamacji: **0**

3. Omówiono wyniki sprzedażowe z I półrocza 2025 r.
4. Omówiono działania związane ze zmianą oznaczeń i indeksów towarów handlowych od dostawcy ETISOFT WARSZAWA

Sporządziła: Katarzyna Obłaza