ETISOFT
KRAKÓW

Podsumowanie spotkania 30 lipca 2026r.

W spotkaniu uczestniczyli:
Marek Obłaza (MO) – Komplementariusz Spółki
Katarzyna Obłaza (KO) – Komandytariusz Spółki
Paweł Młynarski (PM)– Koordynator Biura Obsługi Klienta

Poruszane tematy/Ustalenia:

1. Podsumowanie realizacji celów strategicznych (na dzień 30 czerwca 2026):

Cel sprzedażowy	Realizacja okresowa celu	Wzrost/ spadek w stos. do adekwatnego okresu 2025r.	Opis celu na 2026r.
Plan Sprzedaży **Marża**	**92,99%**	**-4,25%**	Wzrost kwoty marży **o 10%** w stos. do 2025 roku
Poziom % marży	**36,73%**		Utrzymać poziom % marży: **37**%
Cel jakościowy	Realizacja okresowa celu		Opis celu na 2026r.
Terminowość zamówień	**98,48%**		Min. **99%** zamówień zrealizowanych w zadeklarowanym terminie

Wykonanie procentowe celu sprzedażowego rocznego: **45,37%** **(cel okresowy: 50%)**
Wskaźnik przeterminowanych należności powyżej 7 dni, w stosunku do należności ogółem: **6,9%** **(cel: poniżej 10%)**

2. W miesiącu czerwcu'26:

Ilość nowych Klientów: **5**
Ilość sprzedanych drukarek: **2** szt.
Ilość reklamacji: **0**

3. Omówiono wyniki sprzedażowe z lipca 2026.
4. Omówiono wstępny plan akcji serwisowej **CITIZEN SERVICE DAYS**

Sporządziła: Katarzyna Obłaza

Etisoft Kraków
Rydlówka 20, 30-363 Kraków
POLAND
+48 12 263 77 51
biuro@etisoft.krakow.pl
www.etisoft.com.pl
NIP: PL6792828691
BDO: 000066807
KRS: 0000956756