

UMOWA WSPÓŁPRACY Z PRZEDSTAWICIELEM HANDLOWYM

Zawarta w dniu 01 lutego 2009r. w Krakowie pomiędzy:

Firmą **ETISOFT KRAKÓW s.c.** Katarzyna i Marek Obłaza

Adres: **ul. Rydlówka 20, 30-363 Kraków**

Regon: **356893947**

NIP: **679-282-86-91**

reprezentowaną przez: Katarzyna Obłaza
zwaną w dalszej części ETISOFT

a

Firmą: **„STRUŚ”**

Adres: **os. II Pułku Lotniczego 18/54, 31-868 Kraków**

Regon: **351458135**

NIP: **678-112-66-14**

reprezentowaną przez: Piotr Wojdon
zwanym w dalszej części Przedstawicielem Handlowym.

§ 1

Przedmiotem niniejszej umowy jest określenie warunków i reguł współpracy stron w zakresie świadczenia usług handlowych przez Przedstawiciela Handlowego w oparciu o ofertę firmy ETISOFT.

§ 2

W ramach niniejszej umowy strony zobowiązują się do następujących świadczeń:

1. Przedstawiciel Handlowy zobowiązany jest do:
 - a) oferowania produktów produkowanych bądź oferowanych do sprzedaży przez ETISOFT
 - b) właściwego kreowania wizerunku firmy ETISOFT
 - c) informowania firmy ETISOFT o przedłożonych ofertach handlowych.
2. Firma ETISOFT zobowiązana jest do:
 - a) przestrzegania zasad obliczania i wypłat prowizji określonych w § 3 niniejszej umowy,
 - b) organizacji szkoleń z zakresu oferowanych produktów,
 - c) informowania Przedstawiciela Handlowego o wprowadzonych do oferty nowościach, zmianach cen oferowanych produktów
 - d) udzielania wsparcia technicznego i marketingowego przy sprzedaży produktów firmy ETISOFT
 - e) dostarczania materiałów reklamowych, prospektów, katalogów oraz ulotek – bezpłatnie

§ 3

Warunki obliczania i wypłaty prowizji dla Przedstawiciela Handlowego:

1. Podstawą do obliczenia prowizji jest kwota marży uzyskanej ze sprzedaży towarów dla Klientów, którzy zostali pozyskani dzięki działaniom handlowym Przedstawiciela Handlowego. Faktury dla końcowego odbiorcy wystawia firma ETISOFT.
2. Wysokość prowizji: 16% od kwoty marży określonej w pkt.1 § 3

3. W terminie do 10 dni po upływie miesiąca obrotowego, firma ETISOFT nalicza kwotę prowizji, zgodnie pkt.2 § 3
4. Firma ETISOFT będzie dokonywać płatności na konto Przedstawiciela Handlowego na podstawie faktury VAT, wystawionej przez Przedstawiciela Handlowego, w terminie 14 dni od daty wystawienia faktury.

§ 4

Pozostałe warunki współpracy.

1. Gwarancję na urządzenia wystawia firma ETISOFT.
2. Klientem Przedstawiciela Handlowego nazywamy odbiorcę, któremu została wystawiona faktura Vat na usługi lub towary z oferty firmy ETISOFT, dzięki działaniom handlowym Przedstawiciela Handlowego.
3. W przypadku gdy Przedstawiciel Handlowy umówi lub przeprowadzi prezentację drukarki Citizen u klienta, firma ETISOFT zobowiązana jest do nie prowadzenia działań marketingowych przez okres pół roku u tego klienta.

§ 5

Wszelkie ewentualne spory wynikłe ze stosowania postanowień umowy strony będą starały się rozwiązywać polubownie. W przypadku braku porozumienia pomiędzy stronami spory będą poddane do rozstrzygnięcia przez sąd miejscowo właściwy dla siedziby firmy ETISOFT.

§ 6

1. Strony ustalają, iż niniejsza umowa została zawarta na czas nieokreślony z możliwością jej miesięcznego wypowiedzenia dokonanego w formie pisemnej.
2. Każdej ze stron przysługuje prawo do natychmiastowego zerwania umowy w przypadku istotnego naruszenia jej warunków przez drugą stronę.
3. Po rozwiązaniu umowy klienci Przedstawiciela Handlowego stają się automatycznie klientami firmy ETISOFT

§ 7

Umowę sporządzono w dwóch jednobrzmiących egzemplarzach po jednym dla każdej ze stron.

.....
(podpis)

.....
(podpis)